

ธุรกิจโรงรับจำนำ

สรุปแนวโน้มธุรกิจ

ISIC : 60649250 การบริการโรงรับจำนำ

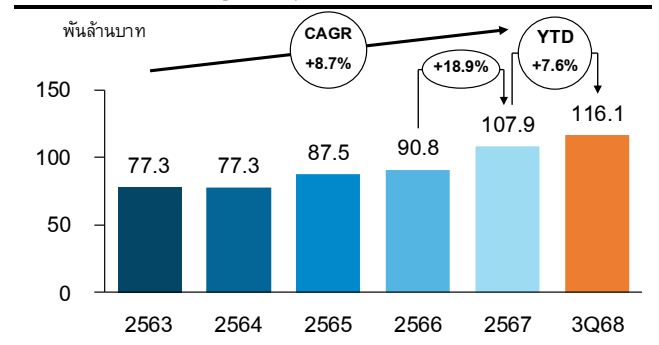
ธุรกิจโรงรับจำนำในปี 2569 มีแนวโน้ม “Positive” โดยคาดว่าธุรกิจจะยังคงเติบโตต่อเนื่อง จากความต้องการสภาพคล่องระยะสั้นของครัวเรือนและผู้ประกอบการรายย่อย โดยเฉพาะกลุ่ม SMEs ที่ยังเผชิญข้อจำกัดด้านกำลังซื้อและภาระหนี้ ขณะที่สถาบันการเงินยังระมัดระวังการปล่อยสินเชื่อภายใต้กรอบ Responsible Lending ทำให้โรงรับจำนำยังเป็นแหล่งเงินทุนทางเลือกที่เข้าถึงได้รวดเร็วและยืดหยุ่น นอกจากนี้ แนวโน้มอัตราดอกเบี้ยขาลงช่วยลดต้นทุนทางการเงินของผู้ประกอบการ ขณะที่ราคาทองคำซึ่งเป็นทรัพย์สินจำนำหลักยังมีแนวโน้มทรงตัวในระดับสูง แม้จะมีความผันผวน ซึ่งช่วยหนุนมูลค่าทรัพย์สินจำนำโดยรวม พร้อมช่วยลดโอกาสเกิดทรัพย์สินหลุดจำนำ

อย่างไรก็ดี ธุรกิจยังเผชิญอุปสรรคจากการแข่งขันที่รุนแรงขึ้นทั้งจากผู้เล่นในตลาด โรงรับจำนำภาครัฐ ร้านทอง และสินเชื่อระยะสั้นปลอดหลักประกันของสถาบันการเงิน รวมถึง Virtual bank ที่ใช้ข้อมูลเชิงลึกเสนอสินเชื่อแบบเฉพาะบุคคลทำให้สามารถนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่มีความหลากหลายได้มากขึ้น ดังนั้น ความสำเร็จของธุรกิจจะอยู่ที่ความสามารถในการบริหารความเสี่ยงราคาทองและการตั้ง LTV อย่างรอบคอบ การควบคุมต้นทุน และการใช้เทคโนโลยียกระดับบริการเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ รวมถึงต่อยอดช่องทางดิจิทัลสำหรับติดตามทรัพย์สิน/ชำระดอกเบี้ย และจำหน่ายทรัพย์สินหลุดจำนำ เพื่อรักษาความสามารถในการแข่งขันและยั่งยืนของธุรกิจ

ภาพรวมธุรกิจ

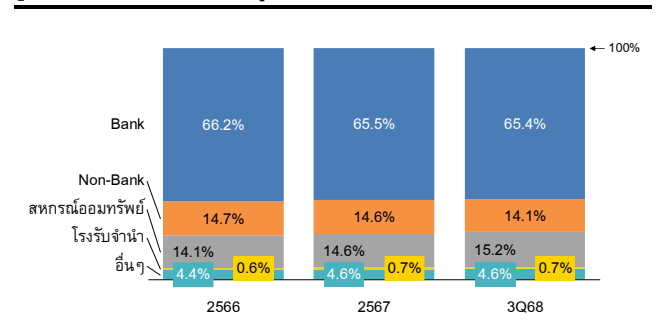
ภาพรวมธุรกิจโรงรับจำนำในปี 2568 ยังคงขยายตัวต่อเนื่องและทวีความสำคัญในฐานะแหล่งเงินทุนทางเลือกที่เข้าถึงง่ายสำหรับภาคครัวเรือนและผู้ประกอบการรายย่อย โดย ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 มียอดคงค้างเงินให้กู้ยืมอยู่ที่ 116.1 พันล้านบาท ขยายตัว 7.6%YTD ซึ่งสอดคล้องกับอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสม (CAGR) ที่ระดับ 8.7%ต่อปี (2563-2567) การเติบโตดังกล่าวสะท้อนถึงความต้องการสินเชื่อเพื่อเสริมสภาพคล่องที่ยังคงอยู่ในระดับสูง อันเป็นผลมาจากแรงกดดันด้านค่าครองชีพและภาระหนี้ครัวเรือน ท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่ฟื้นตัวอย่างค่อยเป็นค่อยไป ประกอบกับสถาบันการเงินต่างๆ ยังคงมีความระมัดระวังในการอนุมัติสินเชื่อจากความกังวลด้านคุณภาพหนี้ ทั้งนี้ เมื่อพิจารณาโครงสร้างแหล่งเงินให้กู้ยืมแก่ภาคครัวเรือน จะเห็นได้ว่าโรงรับจำนำเข้ามามีบทบาทเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง สะท้อนจากสัดส่วนเงินให้กู้ยืมของโรงรับจำนำที่ปรับเพิ่มมาอยู่ที่ 0.71% ณ ไตรมาสที่ 3 ปี 2568 จาก 0.66% ในปี 2566 โดยจุดเด่นด้านความรวดเร็วและความยืดหยุ่นในการเข้าถึงเงินทุนทำให้โรงรับจำนำกลายเป็นกลไกสำคัญในการปิดช่องว่างด้านสภาพคล่อง และรองรับความเปราะบางทางการเงินของภาคครัวเรือนในช่วงที่เศรษฐกิจมีแนวโน้มฟื้นตัวต่ำกว่าระดับศักยภาพ

รูปที่ 1 ยอดคงค้างเงินให้กู้ยืมของธุรกิจโรงรับจำนำแก่ภาคครัวเรือน



ที่มา : ธนาคารแห่งประเทศไทย

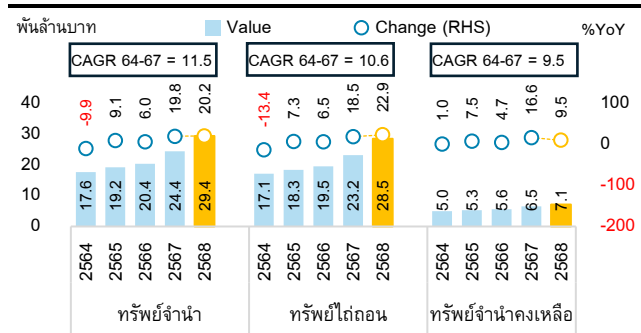
รูปที่ 2 โครงสร้างแหล่งเงินให้กู้ยืมแก่ภาคครัวเรือนของไทย



ที่มา : ธนาคารแห่งประเทศไทย

สอดคล้องกับข้อมูลจากสำนักงานธนาคุณเคราะห์ (สธค.) ในปีงบประมาณ 2568 (เดือนตุลาคม 2567 – เดือนกันยายน 2568) ที่สะท้อนให้เห็นว่าภาพรวมของธุรกิจโรงรับจำนำในปี 2568 ยังคงขยายตัวได้อย่างต่อเนื่อง โดยมีจำนวนผู้จำนำทรัพย์สินไปจำนำรวมทั้งสิ้นประมาณ 1.41 ล้านคน เพิ่มขึ้น 8.8%YoY ขณะที่มูลค่าทรัพย์สินจำนำปรับเพิ่มขึ้นในอัตราที่เร่งตัวกว่าจำนวนผู้ใช้บริการ โดยขยายตัว 20.2%YoY มาอยู่ที่ 29,358 ล้านบาท ซึ่งเป็นอัตราการเติบโตที่สูงกว่าค่าเฉลี่ยในช่วงปี 2564–2567 อย่างมีนัยสำคัญ สะท้อนพฤติกรรมการใช้บริการโรงรับจำนำในฐานะแหล่งเสริมสภาพคล่องที่มีบทบาทมากขึ้นในเชิงมูลค่า ด้านทรัพย์สินที่ค้ำประกันมีมูลค่ารวมประมาณ 28,459 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22.9%YoY ส่งผลให้มูลค่าทรัพย์สินจำนำคงเหลือ ณ สิ้นงวดปรับเพิ่มมาอยู่ที่ประมาณ 7,120 ล้านบาท หรือขยายตัว 9.5%YoY ภาพดังกล่าวชี้ให้เห็นว่าการเติบโตของธุรกิจโรงรับจำนำยังคงได้รับแรงหนุนจากความต้องการสภาพคล่องของภาคครัวเรือนที่อยู่ในระดับสูง ท่ามกลางแรงกดดันจากค่าครองชีพและภาระหนี้ครัวเรือนที่ยังไม่ปรับลดลงอย่างมีนัยสำคัญ ขณะเดียวกันผู้ประกอบการ SME โดยเฉพาะรายย่อยและกลุ่มอาชีพอิสระ ยังคงเผชิญข้อจำกัดในการเข้าถึงสินเชื่อจากระบบธนาคารพาณิชย์ซึ่งมีความระมัดระวังด้านการปล่อยสินเชื่อมากขึ้นจากความกังวลต่อคุณภาพหนี้ ส่งผลให้โรงรับจำนำยังคงทำหน้าที่เป็นแหล่งเงินทุนทางเลือกที่ตอบโจทย์ด้านความรวดเร็วและความยืดหยุ่นในการบริหารกระแสเงินสด ท่ามกลางการฟื้นตัวของเศรษฐกิจที่ยังไม่ทั่วถึง

รูปที่ 3 มูลค่าทรัพย์สินจำนำและทรัพย์สินไถ่ถอนของสถาบันนาคเคระห์

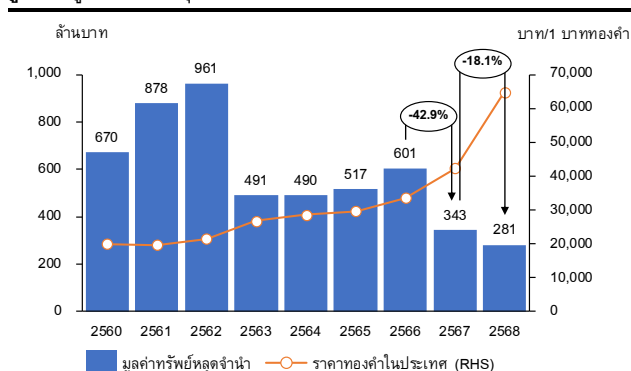


ที่มา : สำนักงานนาคเคระห์

หมายเหตุ : ข้อมูลตามปีงบประมาณ (ต.ค.-ก.ย.)

สำหรับมูลค่าทรัพย์สินหลุดจำนำในปีงบประมาณ 2568 พบว่ามีทิศทางปรับลดลงโดยมีมูลค่าทรัพย์สินหลุดจำนำทั้งสิ้น 281 ล้านบาท ลดลง 18.1%YoY ซึ่งเป็นผลมาจากราคาทองคำที่ร่วงลงอย่างต่อเนื่องในปี 2568 โดยการปรับเพิ่มขึ้นของราคาทองคำในประเทศได้รับแรงหนุนจากปัจจัยเชิงโครงสร้างและปัจจัยภายนอกหลายประการ ทั้งความไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจและภูมิรัฐศาสตร์โลกที่ยังอยู่ในระดับสูง ซึ่งกระตุ้นความต้องการถือครองสินทรัพย์ปลอดภัย ประกอบกับทิศทางนโยบายการเงินของธนาคารกลางหลักที่เข้าสู่ช่วงผ่อนคลายมากขึ้น รวมถึงการเข้าซื้อทองคำอย่างต่อเนื่องของธนาคารกลางและนักลงทุนสถาบันในตลาดโลก ส่งผลให้ราคาทองคำในประเทศปรับเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญและอยู่ในทิศทางขาขึ้นต่อเนื่อง ภาวะดังกล่าวเอื้อให้ผู้จำนำมีแรงจูงใจในการไถ่ถอนทรัพย์สินกลับคืนมากขึ้น เพื่อนำไปถือครองหรือหมุนเวียนกลับเข้าสู่ระบบจำนำในช่วงที่มูลค่าหลักประกันปรับสูงขึ้น ส่งผลให้มูลค่าทรัพย์สินหลุดจำนำของสถาบันนาคเคระห์ปรับลดลง ซึ่งถือเป็นปัจจัยเชิงบวกต่อการบริหารความเสี่ยงและสภาพคล่องของธุรกิจโรงรับจำนำในช่วงที่ราคาทองคำมีความผันผวน

รูปที่ 4 มูลค่าทรัพย์สินหลุดจำนำของ สรค. และราคาทองคำในประเทศ



ที่มา : สำนักงานนาคเคระห์และสมาคมค้าทองคำ

หมายเหตุ : ข้อมูลตามปีงบประมาณ (ต.ค.-ก.ย.)

สถานการณ์ของผู้ประกอบการ

สถานการณ์ด้านการแข่งขันของธุรกิจโรงรับจำนำยังคงมีการแข่งขันที่รุนแรงทั้งจากการแข่งขันในกลุ่มธุรกิจเดียวกันที่มีผู้เล่นจำนวนมากและมีแนวโน้มเพิ่มจำนวนมากขึ้นในอนาคต โดยประมาณการว่าในปี 2568 มีโรงรับ

จำนำทั่วประเทศราว 871 แห่ง แบ่งเป็นโรงรับจำนำของเอกชน 564 แห่ง และโรงรับจำนำของรัฐบาลอีกราว 307 แห่ง (สถาบันนาคเคระห์และสถาบันนาคเคระห์) อีกทั้งต้องแข่งขันกับธุรกิจร้านทองที่ให้บริการรับจำนำทองคำเหมือนกัน ทั้งนี้ การแข่งขันที่ทวีความรุนแรงส่งผลให้ผู้ประกอบการโรงรับจำนำต้องใช้กลยุทธ์ด้านราคาและเงื่อนไขการให้บริการมากขึ้น โดยเฉพาะการปรับเพิ่มอัตราส่วนเงินให้กู้ยืมต่อมูลค่าหลักประกัน (Loan-to-Value: LTV) ของทรัพย์สินจำนำประเภททองคำ เพื่อรักษาสถานะลูกค้าและดึงดูดผู้ใช้บริการใหม่ ซึ่งแม้จะช่วยเพิ่มความสามารถในการแข่งขันในระยะสั้น แต่ขณะเดียวกันก็ทำให้ผู้ประกอบการต้องแบกรับความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาทองคำมากขึ้น โดยเฉพาะในช่วงที่ราคาทองคำปรับตัวขึ้นเร็วและมีความผันผวนสูง นอกจากนี้ ธุรกิจโรงรับจำนำยังเผชิญแรงกดดันจากการแข่งขันของผลิตภัณฑ์สินเชื่อระยะสั้นทั้งในระบบธนาคารพาณิชย์ กลุ่ม Non-bank และผู้ให้บริการทางการเงินดิจิทัลรายใหม่ รวมถึงแนวโน้มการเข้ามาของธนาคารพาณิชย์ไร้สาขา (Virtual Bank) ซึ่งมีศักยภาพในการใช้ข้อมูลทางเลือกและเทคโนโลยีขั้นสูงเพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่อนุมัติได้รวดเร็วและเข้าถึงกลุ่มลูกค้ารายย่อยและ SME ได้มากขึ้น ส่งผลให้โรงรับจำนำจำเป็นต้องเร่งปรับตัวในเชิงโครงสร้างมากกว่าการแข่งขันด้านราคาเพียงอย่างเดียว โดยแนวทางสำคัญคือการยกระดับภาพลักษณ์และรูปแบบการให้บริการให้ทันสมัย ควบคู่กับการนำเทคโนโลยีดิจิทัลเข้ามาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานและยกระดับประสบการณ์ลูกค้า อาทิ ระบบประเมินราคาทรัพย์สินที่มีมาตรฐานและโปร่งใส ระบบบริหารจัดการข้อมูลลูกค้า รวมถึงแพลตฟอร์มดิจิทัลหรือแอปพลิเคชันที่ช่วยให้ลูกค้าสามารถติดตามข้อมูลทรัพย์สินจำนำ แจ้งเตือนวันครบกำหนด และชำระดอกเบี้ยผ่านช่องทางออนไลน์ได้สะดวกมากขึ้น ขณะเดียวกัน แอปพลิเคชันดังกล่าวยังสามารถต่อยอดเป็นช่องทางในการจำหน่ายทรัพย์สินหลุดจำนำ เพื่อเพิ่มมูลค่าตัวในการระบายสต็อก ลดต้นทุนการจัดการ และช่วยบริหารความเสี่ยงด้านราคาได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ซึ่งการปรับตัวดังกล่าวจะมีบทบาทสำคัญต่อความสามารถในการแข่งขันและความยั่งยืนของธุรกิจโรงรับจำนำในระยะถัดไป

ตารางที่ 1 ข้อมูลการจดทะเบียนนิติบุคคลของธุรกิจโรงรับจำนำเอกชน

หน่วย: แห่ง	คงอยู่			เลิกกิจการ		
	2567	2568	2569	2567	2568	2569
กรุงเทพฯ	220	220	224	0	1	0
ภาคกลาง	121	121	129	2	0	0
ภาคอีสาน	96	99	98	3	1	0
ภาคตะวันออก	45	45	46	0	0	0
ภาคเหนือ	24	24	25	0	0	0
ภาคตะวันตก	22	22	22	0	0	0
ภาคใต้	20	20	20	0	0	0
รวมทั้งหมด	548	551	564	5	2	0

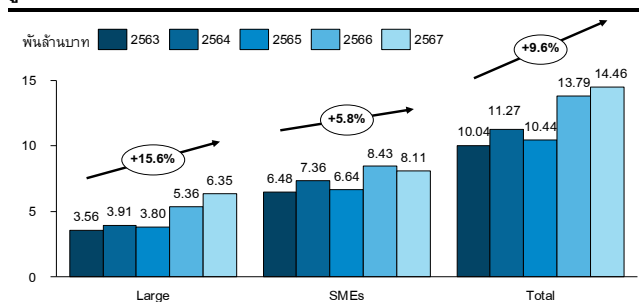
ที่มา : กรมพัฒนาธุรกิจการค้า (ข้อมูล ณ วันที่ 5 กุมภาพันธ์ 2569)

ทั้งนี้ หากพิจารณาผลการดำเนินงานของธุรกิจโรงรับจำนำเอกชนจำแนกตามขนาดผู้ประกอบการ พบว่าภาพรวมธุรกิจในปี 2567 ยังคงขยายตัวได้อย่างต่อเนื่อง โดยรายได้รวมของธุรกิจเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ประมาณ 1.46 หมื่น

ล้านบาท และมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยในช่วง 5 ปีที่ผ่านมาราว 9.6% ต่อปี สะท้อนอุปสงค์ในการใช้บริการโรงรับจำนำที่ยังอยู่ในระดับสูง ท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่ฟื้นตัวอย่างค่อยเป็นค่อยไป ประกอบกับภาระหนี้ภาคครัวเรือนที่ยังอยู่ในระดับตึงตัว และข้อจำกัดในการเข้าถึงสินเชื่อในระบบของลูกค้านางกลุ่ม ขณะเดียวกัน ราคาทองคำที่ปรับเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องมีส่วนช่วยเพิ่มมูลค่าหลักประกัน ส่งผลให้วงเงินที่ผู้จำนำได้รับต่อรายการปรับสูงขึ้น และสนับสนุนให้มูลค่าทรัพย์สินจำนำโดยรวมขยายตัวตามไปด้วย ขณะที่โครงสร้างตลาดยังคงมีลักษณะกระจุกตัว ผู้ประกอบการรายใหญ่มีเพียงแค่ 3 ราย แต่สามารถครองส่วนแบ่งตลาดส่วนใหญ่ได้ ขณะที่กลุ่ม SME เผชิญกับการแข่งขันด้านราคาที่สูงขึ้นเพื่อแย่งชิงฐานลูกค้าในส่วนที่เหลือ

เมื่อพิจารณาในเชิงรายกลุ่ม พบว่าผู้ประกอบการรายใหญ่มีรายได้ในปี 2567 อยู่ที่ประมาณ 6.35 พันล้านบาท และมีอัตราการเติบโตของรายได้เฉลี่ยสูงกว่ากลุ่ม SME อย่างมีนัยสำคัญ สะท้อนความได้เปรียบด้านขนาดธุรกิจความสามารถในการบริหารสภาพคล่อง และการตั้งเงื่อนไขการรับจำนำที่แข่งขันได้ ขณะที่กลุ่ม SME มีรายได้รวมประมาณ 8.11 พันล้านบาท แม้ยังขยายตัวได้ต่อเนื่อง แต่เริ่มเผชิญแรงกดดันจากการแข่งขันด้านราคาและต้นทุนการดำเนินงานที่สูงขึ้น ด้านความสามารถในการทำกำไร ภาพรวมอัตรากำไรสุทธิของธุรกิจโรงรับจำนำเอกชนปรับเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ประมาณ 11.1% ในปี 2567 โดยกลุ่มผู้ประกอบการรายใหญ่มีอัตรากำไรสุทธิสูงถึงราว 14.5% ขณะที่กลุ่ม SME มีอัตรากำไรสุทธิประมาณ 8.5% ซึ่งสะท้อนช่องว่างด้านประสิทธิภาพและความสามารถในการบริหารความเสี่ยงระหว่างผู้เล่นแต่ละขนาดอย่างชัดเจน

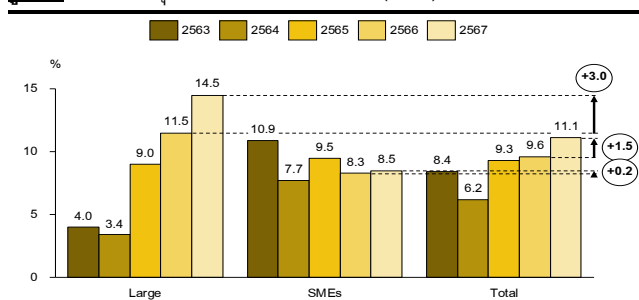
รูปที่ 5 รายได้รวมของโรงรับจำนำเอกชน จำแนกตามขนาด



ที่มา : BOL Enlite (แบ่งขนาดธุรกิจตามนิยามของ DBD)

หมายเหตุ : เฉพาะผู้ประกอบการที่นำส่งงบการเงินปี 2565-2567 ต่อเนื่องสามปี

รูปที่ 6 อัตรากำไรสุทธิของโรงรับจำนำเอกชน (NPM) จำแนกตามขนาด



ที่มา : BOL Enlite (แบ่งขนาดธุรกิจตามนิยามของ DBD)

หมายเหตุ : เฉพาะผู้ประกอบการที่นำส่งงบการเงินปี 2565-2567 ต่อเนื่องสามปี

แนวโน้มการเติบโตของธุรกิจ

ธุรกิจโรงรับจำนำในระยะ 1 ปีข้างหน้าคาดว่าจะยังคงมีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง โดยปัจจัยสนับสนุนสำคัญยังมาจากการต้องการสภาพคล่องระยะสั้นของครัวเรือนและผู้ประกอบการบางส่วน โดยเฉพาะ SMEs ที่ยังเผชิญข้อจำกัดด้านกำลังซื้อและภาระหนี้ในระดับตึงตัว ท่ามกลางเศรษฐกิจไทยที่ฟื้นตัวต่ำกว่าศักยภาพและยังคงมีความเปราะบาง ขณะเดียวกัน สถาบันการเงินมีแนวโน้มคงความระมัดระวังในการปล่อยสินเชื่อแก่ลูกค้าบางกลุ่มต่อเนื่องภายใต้กรอบการให้สินเชื่ออย่างรับผิดชอบ และความกังวลด้านคุณภาพสินเชื่อ ส่งผลให้โรงรับจำนำยังคงมีบทบาทเป็นแหล่งเงินทุนทางเลือกที่ตอบโจทย์ด้านความรวดเร็วและความยืดหยุ่นได้ดี อีกทั้งแนวโน้มอัตราดอกเบี้ยที่เข้าสู่ทิศทางขาลงมีส่วนช่วยลดต้นทุนทางการเงินและภาระค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานของผู้ประกอบการโรงรับจำนำเอกชน โดยเฉพาะผู้ประกอบการที่มีการพึ่งพาแหล่งเงินทุนจากการกู้ยืมหรือมีต้นทุนดอกเบี้ยในโครงสร้างค่าใช้จ่าย ซึ่งเอื้อต่อการรักษาความสามารถในการทำกำไรในช่วงการแข่งขันที่เข้มข้น ในด้านราคาทองคำที่เป็นทรัพย์สินหลักของธุรกิจ แนวโน้มราคาทองคำคาดว่าจะทรงตัวอยู่ในระดับสูงและผันผวนตามปัจจัยเศรษฐกิจการเงินโลก จะหนุนมูลค่าหลักประกันและวงเงินจำนำต่อรายการให้สูงขึ้น ทำให้มูลค่าทรัพย์สินจำนำโดยรวมมีแนวโน้มขยายตัว และช่วยลดโอกาสการเกิดทรัพย์สินหลุดจำนำ อย่างไรก็ตาม ราคาทองคำที่ผันผวนสูงจะเพิ่มความเสี่ยงด้านการตั้ง LTV และการบริหารความเสี่ยงด้านราคา โดยเฉพาะในภาวะที่ตลาดมีการแข่งขันรุนแรง

ในด้านอุปสรรค ธุรกิจมีแนวโน้มเผชิญการแข่งขันรุนแรงขึ้นจากการเพิ่มจำนวนของผู้เล่นในตลาด โรงรับจำนำของรัฐ และร้านทองที่ให้บริการรับจำนำทองคำ รวมถึงแรงกดดันจากผลิตภัณฑ์สินเชื่อระยะสั้นปลอดหลักประกันของธนาคารพาณิชย์และ Non-bank ตลอดจนการเข้ามาของผู้ให้บริการรายใหม่อย่าง Virtual bank ที่มีศักยภาพในการใช้ข้อมูลทางเลือกและการวิเคราะห์ข้อมูลขั้นสูงเพื่อทำความเข้าใจพฤติกรรมลูกค้าและประเมินความเสี่ยงรายบุคคลได้ละเอียดขึ้น ส่งผลให้สามารถนำเสนอผลิตภัณฑ์สินเชื่อและวงเงินที่เหมาะสมกับลูกค้าแต่ละราย รวมถึงกำหนดเงื่อนไขและราคาที่แข่งขันได้มากขึ้น ซึ่งอาจเพิ่มแรงกดดันต่อฐานลูกค้าของโรงรับจำนำในบางกลุ่ม ทั้งนี้ ปัจจัยที่จะทำให้ธุรกิจโรงรับจำนำเอกชนประสบความสำเร็จในช่วงระยะข้างหน้า จะอยู่ที่ความสามารถในการบริหารความเสี่ยงด้านราคาทองคำและการตั้ง LTV อย่างรอบคอบ การควบคุมต้นทุนและยกระดับประสิทธิภาพการดำเนินงาน รวมถึงการปรับใช้เทคโนโลยีเพื่อยกระดับประสบการณ์ลูกค้าและเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์ เช่น ระบบติดตามทรัพย์สินจำนำ การชำระดอกเบี้ยออนไลน์ และการใช้แพลตฟอร์มดิจิทัลเป็นช่องทางจำหน่ายทรัพย์สินหลุดจำนำเพื่อเพิ่มความคล่องตัวในการระบายสต็อก ซึ่งจะช่วยให้ผู้ประกอบการรักษาความสามารถในการแข่งขันและความยั่งยืนได้ท่ามกลางสภาพแวดล้อมที่การแข่งขันเข้มข้น

LH BANK BUSINESS RESEARCH



ดร. ธนพล ศรีธัญพงศ์

ผู้อำนวยการอาวุโส สายงานวิจัยธุรกิจ



ณัฐชาติ วิรุฬห์อศ

นักวิเคราะห์อาวุโส (Industry)



ธรินทร์ ศรีทองเดิม

นักเศรษฐศาสตร์อาวุโส



เชียวชาญ ศรีชัยยา

นักวิเคราะห์อาวุโส (Industry)



วิไลนดา ดิสรเตตติวัฒน์

นักเศรษฐศาสตร์อาวุโส



วัชรพันธ์ นียม

นักวิเคราะห์อาวุโส (Industry)



ณวัชร หันสุเวช

นักวิเคราะห์อาวุโส (Thematic)



ศรีอำไพ อิงคกิตติ

นักวิเคราะห์อาวุโส (Industry)

วิจัยธุรกิจ ธนาคารแลนด์ แอนด์ เฮาส์ จำกัด (มหาชน)

จับใจ

เข้าใจ

ตอบโจทย์



Scan Here

For More Articles

<https://www.lhbank.co.th/economic-analysis/>